

Mission Régionale à New York (Etats-Unis)

Du 18 au 20 octobre 2022

Participez au rayonnement international de la coutellerie



Un accompagnement sur-mesure à New York



Identification et approche de clients & partenaires commerciaux



Espace de présentation des produits en appui des rencontres B2B



Actions de communication et de Promotion



Ateliers animés par des professionnels & masterclass



Réception au Consulat de France

En amont de la mission	Pendant la mission	Après la mission
<p align="center">PREPARATION</p>	<p align="center">PROSPECTION / SEQUENCES COLLECTIVES</p>	<p align="center">BILAN ET SUIVI DE L'OPERATION</p>
<p>1. Cadrage de la démarche :</p> <ul style="list-style-type: none"> • <i>Entretien préliminaire & point conseil individuel</i> • <i>Elaboration du Cahier des charges</i> • <i>Définition des cibles à prospecter</i> • <i>Identification, qualification et approche d'acheteurs à NYC</i> <p>2. Série de masters class en collectif :</p> <ul style="list-style-type: none"> • <i>Les does & dont's de la culture d'affaires Nord-Américaine</i> • <i>Pitch : Comment tenir un rdv d'affaire structuré</i> • <i>Support visuel : bonnes pratiques du one-pager, du deck commercial et du site internet</i> • <i>Ateliers INPI, logistique & douanes</i> • <i>Remise documentaire, guide des affaires aux USA</i> 	<p>1. Participation à des ateliers Go To Market :</p> <ul style="list-style-type: none"> • <i>Informations marché,</i> • <i>Retours d'expérience d'entreprises françaises</i> <p>2. Mise en place d'un espace de présentation de produits à NYC durant 3 jours</p> <p>3. Rencontres B2B avec des contacts d'affaires locaux :</p> <ul style="list-style-type: none"> • <i>Organisation du programme de rdv avec les grands comptes, les importateurs, les agents etc. sur l'espace du showroom au 41 Madison</i> • <i>Visite de sites et de points de vente</i> <p>4. Promotion de la filière de la coutellerie française aux Etats-Unis :</p> <ul style="list-style-type: none"> • <i>Diagnostic communication</i> • <i>Catalogue, flyers & kakemonos de présentation de la délégation</i> • <i>Emailing aux acheteurs du secteur</i> • <i>Campagne d'activation via les partenaires (Revol etc.)</i> <p>5. Networking :</p> <ul style="list-style-type: none"> • <i>Mise en place d'un évènement de networking avec l'écosystème New-Yorkais le 18 octobre</i> 	<p>1. Evaluation individuelle :</p> <ul style="list-style-type: none"> • <i>Suivi des rdv prospects</i> • <i>Point sur les freins et les atouts</i> • <i>Identification des actions à mettre en place post-mission</i> • <i>Transmission du rapport détaillé : bilan & conseils</i> <p>2. Débriefing collectif :</p> <ul style="list-style-type: none"> • <i>Partage avec l'ensemble des entreprises membres de la délégation</i>

POUR QUELLES ENTREPRISES ?

1. Vous êtes ...

- Une entreprise de la coutellerie basée en région Auvergne-Rhône-Alpes

2. Vous souhaitez ...

- Identifier vos niches de marché
- Valider votre proposition de valeur vis-à-vis des attentes/besoins de vos clients
- Présenter votre savoir-faire auprès des principaux acheteurs, distributeurs
- ...

COÛT DE LA MISSION AVEC DÉPLACEMENT

Calcul sur la base de 8 entreprises participantes

PRESTATION	COUT H.T.	ELIGIBILITE*CHEQUE RELANCE EXPORT NATIONAL	ELIGIBILITE* CHEQUE RELANCE EXPORT REGIONAL	TICKET MODERATEUR* Déplacement & hébergement pour une personne	OFFRE PREMIUM PERLS
Mission commerciale aux USA – New York (3 jours) du 18 au 20 octobre 2022 : Préparation Programme de rdv sur mesure Visites de sites Showroom au 41 Madison	4 337,50 €	2 000 €	1 000 €	-	-
Vol & hébergement* (Base A/R CDG/NYC pour une personne et 5 nuits d'hôtel, frais de restauration & logistique transport sur place) Ce budget est prévisionnel et à la date du 30 avril, en fonction des dates de réservation du séjour les tarifs risquent d'évoluer	2 450 €	-	-	1 225 €	100 €
Réception au Consulat de France Le Mardi 18 octobre 2022	Financé par France Eclat et la région Auvergne-Rhône-Alpes				

Coût restant à charge de l'entreprise = 2 562,50 € H.T. * Sous condition de respecter les critères d'éligibilité

Pour vous aider à financer votre participation :

[Chèque relance export - Plateforme des solutions](#)

[Assurance prospection BPI](#)

[Contrat Artisanat export](#)

VOTRE CONTACT

FÉDÉRATION
FRANÇAISE
DE LA
COUTELLERIE

Télécharger le formulaire d'inscription :

Julie DEBITON - *Chargée d'affaires International*
Auvergne-Rhône-Alpes Entreprises
jdebiton@arae.fr – +33 6 32 29 13 94

TEAM
FRANCE
— EXPORT —



La Région
Auvergne-Rhône-Alpes



bpi**france**

LES CCI
D'Auvergne-Rhône-Alpes