

TEAM
FRANCE
— EXPORT —

 La Région
Auvergne-Rhône-Alpes



 La Région
Auvergne-Rhône-Alpes
ENTREPRISES



bpi france

 CCI
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES



CHAMBRE FRANÇAISE
DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE
DU MAROC

Mission de prospection Maroc du 2 au 7 mai 2023 *-secteur santé-*

UN ACCOMPAGNEMENT CLÉ EN MAINS PROPOSÉ PAR LA TEAM FRANCE EXPORT AUVERGNE-RHONE-ALPES



La Région
Auvergne-Rhône-Alpes



bpifrance



CCI
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES



La Région
Auvergne-Rhône-Alpes
ENTREPRISES

POURQUOI PROSPECTER SUR CETTE ZONE ?

CHIFFRES CLÉS DU SECTEUR



Indicateurs

- Le budget du Ministère de la Santé au titre de l'année 2023 s'élève à un peu plus de 2,8 milliards d'euros, en hausse de 19 % par rapport à 2022, dont 730 M d'euros sera dédié au renforcement, à la réhabilitation et à l'entretien des infrastructures et équipements sanitaires.
- **2,35 milliards d'euros en 2022**, en hausse de 19 % par rapport à l'exercice 2021.
- La valeur de l'IDH du Maroc pour 2021 s'établit à **0.683** (123^{ème} rang sur 191 pays)
- **6,09 Mds d'euros** dépensés pour la santé par les marocains
- **66 % de la population** marocaine disposent d'une couverture médicale de base

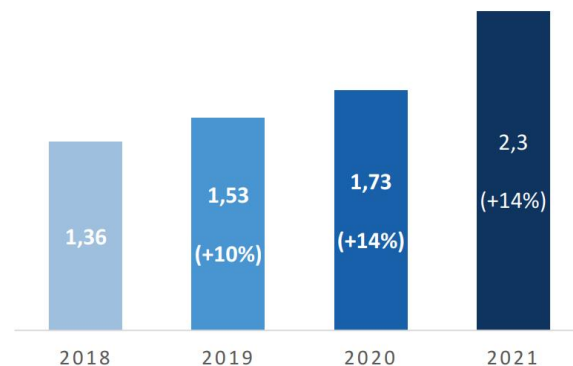


Infrastructures sanitaire et personnel médical

- **155 hôpitaux** dont 5 CHU pour 25 199 lits
- **384 cliniques privées** pour 12 534 lits
- **11 928 cabinets** de consultation et 4 416 cabinets dentaires
- **7,1 médecins** pour 10 000 habitants

UN BUDGET DE LA SANTÉ EN CONSTANTE AUGMENTATION

En Mds €



POURQUOI PROSPECTER SUR CETTE ZONE ?

LE PLAN SANTÉ 2025

Le plan santé 2025 s'articule autour de 3 principaux axes :



Renforcement des programmes nationaux de santé et de lutte contre les maladies



Amélioration de la gouvernance et optimisation de l'allocation et de l'utilisation des ressources



Organisation et développement de l'offre de soins en vue d'améliorer l'accès aux services de santé

Les 3 piliers du Plan Santé 2025 ont été déclinés en 25 axes, eux-mêmes déclinés en 125 actions parmi lesquelles :

- Promouvoir la prise des RDV à distance dans les établissements de soins
- Accélérer la mise en œuvre du Plan national « Santé et Handicap »
- Développer des services e-santé
- Renforcer le plan national de prévention et de contrôle du cancer
- Lancer la « Chaîne santé publique » numérique via Internet
- Créer le Data Center du Ministère de la santé
- Renforcer la communication en matière d'éducation sanitaire
- Mettre à niveau les hôpitaux et les services de psychiatrie intégrés existants
- Promouvoir la télémédecine



POURQUOI PROSPECTER SUR CETTE ZONE ?

Saisissez les opportunités réelles qu'offre le secteur

GÉNÉRALISATION DE LA PROTECTION SOCIALE

- Le Ministère de la santé marocain a lancé un vaste **programme de réforme du système de santé** dans le cadre de la couverture sanitaire de base qui couvrira à l'avenir **22 millions de bénéficiaires supplémentaires**. Cette montée en puissance augmentera la pression sur le système national de santé, tant public que privé.
- Ce chantier doit être mis en œuvre avant fin 2022. Pour ce faire, le ministère compte accélérer l'intégration du reste des professions indépendantes dans le système d'assurance maladie obligatoire, sécuriser la transition vers le système d'assurance maladie obligatoire avant fin 2022, mettre en place un système d'informations homogène.

AMÉLIORATION DE LA GOUVERNANCE

- **Création de la haute autorité de santé**, dont l'objectif sera de réguler le système de santé (assurance maladie obligatoire, médicaments et produits de santé, et efficacité et qualité des services de santé), mais aussi de mettre en place les stratégies et politiques générales de santé publique.
- **Création de l'Agence Nationale des Médicaments et des Produits de Santé**, qui se chargera de superviser la gestion et l'organisation du secteur pharmaceutique et des produits de santé, ainsi que son développement ;
- **Création de l'Agence nationale du sang et de ses dérivés**, qui supervisera le développement du stock des produits sanguins et de leur traitement et qui se chargera également de sécuriser leur approvisionnement en fonction des besoins nationaux.

SECTEURS PORTEURS

- **Conseil en santé** : identification de nouveaux besoins en raison des réformes initiées dans le cadre du plan santé 2025.
- **Télémédecine** : Ce projet est déjà actif sur une dizaine de régions et ambitionne de couvrir 160 sites à l'horizon 2025 répartis sur tout le territoire national.
- **E-santé** : La crise du Covid a accéléré le développement de la santé connectée au Maroc et a surtout montré l'importance de digitaliser le système de santé. Plusieurs plateformes de téléconsultation et de prise de rendez-vous en ligne dont certaines initiées par le Ministère de la santé et l'ordre des médecins.
- **Accompagnement** : dans la digitalisation des données santé (instances gouvernementales, assureurs, payeurs etc.), dans l'achat des équipements de téléconsultation et de valise de télémédecine.
- **Dispositifs médicaux** largement dominé par l'import : 90 % des dispositifs sont importés, essentiellement des Etats-Unis, d'Europe et d'Asie. Les instruments pour la médecine, la chirurgie, le dentaire ou vétérinaire occupent la part la plus importante avec 55 %. Viennent ensuite les appareils respiratoires et les masques à gaz.
- **Formation et transfert de technologies**.
- **Industrie pharmaceutique** : avec 51 Etablissements Pharmaceutiques Industriels (EPI) opérant dans le secteur, la production locale permet de couvrir 60 % des besoins nationaux et 10 % de la production est exportée vers des pays européens, arabes, asiatiques et africains.
- **Gestion des déchets médicaux**.

POURQUOI PROSPECTER SUR CETTE ZONE ?

Saisissez les opportunités réelles qu'offre le secteur

DÉVELOPPEMENT DE L'OFFRE DE SOINS

- Poursuite des **projets de construction et d'aménagement des centres hospitaliers universitaires** : 1.425 nouveaux lits
- Poursuite des **projets de construction et d'équipement d'établissements hospitaliers** :

10 centres de santé provinciaux ou régionaux (2.020 lits) où les travaux sont en cours, et de 13 autres (2.340 lits) à l'étude
2 hôpitaux psychiatriques (240 lits) où les travaux sont en cours, et 1 autre (120 lits) encore à l'étude
Un hôpital spécialisé (300 lits) en cours de réalisation, et 2 autres (290 lits) à l'étude

- Poursuite des **projets d'élargissement, de réhabilitation et construction de centres hospitaliers** :

16 hôpitaux de proximité (800 lits), dont les travaux sont en cours de réalisation, et 7 autres (315 lits) à l'étude
4 hôpitaux de jour (54 lits) en cours de réalisation
Élargissement et réhabilitation des hôpitaux : les travaux sont en cours au niveau de 4 hôpitaux (61 lits), et les études sont lancées pour 2 autres (88 lits)

- **Nouveaux projets programmés en 2023** :

Reconstruction de 2 CHR à Dakhla et Marrakech (400 lits)
Élargissement du centre hospitalier provincial d'Essaouira (190 lits)
Centre hospitalier provincial de Sidi Slimane (120 lits)
Reconstruction de l'hôpital psychiatrique de Berrechid (300 lits)

Construction de 9 hôpitaux de proximité (385 lits) et d'un centre de santé de proximité à Khemis Zemamra (30 lits)
Programmation des études relatives à la construction d'un CHU à Beni Mellal
Ouverture de 65 nouveaux établissements de soins de santé primaire avant fin 2022.

RENFORCEMENT DES PROGRAMMES NATIONAUX DE SANTÉ

- Elaboration d'une nouvelle stratégie de **santé maternelle et infantile** 2022-2030
- Nouvelle stratégie nationale de lutte contre le **VIH/SIDA** à l'horizon 2030
- Révision des protocoles de **vaccination préventive, de diagnostic et de prise en charge de la méningite**
- Elaboration du plan national de lutte contre les principales **maladies zoonotiques**.
- Poursuite de l'activation de la stratégie nationale multisectorielle de prévention et de contrôle des **maladies non transmissibles** 2019-2029
- Elaboration du plan stratégique multisectoriel de **santé mentale** 2023-2030
- Développement de la détection précoce du **cancer du col de l'utérus**
- Finalisation d'une enquête de terrain sur la prise en charge des patients atteints de **maladies non transmissibles**.

LE SALON MOROCCO MEDICAL



 **MOROCCO
MEDICAL** EXPO
2023

Morocco Médical Expo est devenu un rendez-vous incontournable des professionnels du secteur, apportant de nombreuses solutions médico-technologiques et opportunités d'affaires.

Les entreprises de renom et les excellentes marques internationales seront présentes dans un cadre idéal et moderne qu'est le Parc d'Exposition Mohamed VI d'El Jadida du 04 au 06 Mai 2023

Morocco Médical Expo contribue à :

- **Créer une plate-forme de communication profonde et des solutions complètes pour les professionnels du secteur**
- **Renforcer la proximité de la marque et la sensibilisation des visiteurs sur place**
- **Générer et entretenir des prospects**

La nouveauté de cette édition, un « Espace START-UP », composé d'un ensemble de stands de 9m² chacun, à un prix encourageant, destinés aux jeunes entreprises afin de présenter les tendances de la technologie médicale du futur et de se positionner sur le marché du secteur.

FICHE TECHNIQUE DU SALON

- **Nom de l'Exposition :** Morocco Médical Expo
- **Date :** Du 04 au 06 Mai 2023
- **Lieu :** Parc d'Exposition Mohammed VI d'El Jadida
- **Type :** Salon Professionnel
- **Egide :** Ministère de la santé et de la Protection Sociale
- **Caractère :** International

- **Horaire d'ouverture :** De 10h à 18h
- **Manifestations concomitantes :**
 - 8^{ème} édition du Forum Afrique Global Santé « FAGS »
 - 7^{ème} édition des Journées Nationales d'Ingénierie Biomédicale
 - 4^{ème} édition de la Journée Africaine de Développement Durable en Santé

PROFIL EXPOSANTS

- Laboratoires pharmaceutiques
- Professionnels du matériel médical et paramédical
- Parapharmacies
- Professionnels du matériel de remise en forme et Spas
- Professionnels du matériel et consommables médicales
- Optique et Lunetterie
- Institutions et organismes
- Fournisseurs de matériels et de produits d'analyse et de laboratoire
- Professionnels de l'agencement et de la décoration d'officines
- Fournisseurs du mobilier médical
- Transport et équipements hospitaliers

PROFIL VISITEURS

- Donneurs d'ordre nationaux et internationaux
- Directeurs d'hôpitaux
- Médecins spécialistes
- Médecins généralistes
- Biologistes
- Pharmaciens
- Préparateurs en pharmacie
- Opticiens
- Ingénieurs biomédicaux
- Ingénieurs et techniciens de production
- Techniciens en équipements médicaux
- Professionnels d'assistance médicale
- Chimistes
- Physiothérapeutes et kinésithérapeutes

Cette mission s'adresse aux entreprises ayant un établissement en Auvergne-Rhône-Alpes.



Les cibles prioritaires pour cette mission sont les entreprises spécialisées dans la fabrication des produits finis/services suivants :

- Mobilier pour hôpitaux
- Instrumentation
- Production de consommables (gants, charlottes, tests...)
- Ingénierie de la construction, dédié au secteur de la santé
- Neurosciences
- Matériel de radiologie
- Gestion des déchets hospitaliers
- Matériel dédié à la stérilisation
- Medtech
- Formation
- E-santé – télémédecine
- Produits pharmaceutiques

A noter que les attentes du marché marocain sont importantes pour les produits de hautes technologies

NOTRE ACCOMPAGNEMENT



EN AMONT DE LA MISSION

- Mise en place de 2 ateliers de préparation *culture des affaires, douane et accords de libre-échange + INPI, cybersécurité*
- Validation de la stratégie d'entreprise par le référent TFE
- Validation du potentiel marché de l'entreprise sur la base d'un cahier des charges et échange avec le bureau CFCIM
- Recherche de prospects en fonction du cahier des charges et présentation à ces prospects de l'offre
- Organisation d'un programme de RDV personnalisé

SUR PLACE

- Accompagnement par un chargé d'affaires tout au long de la mission
- Présence d'un représentant de la Région
- Réunion technique d'information marché collective
- Rencontre des prospects ciblés lors de programmes de RDV BtoB sur-mesure
- Diner networking
- Débriefing de mission

LES AVANTAGES







Pour les entreprises basées en Auvergne-Rhône-Alpes :

- Profiter de la **dynamique du groupe** et bénéficier d'une organisation **clé en main** gérée par la Team France Export, tout en réalisant une mission individuelle sur mesure.
- Un **accompagnement** dans le cadre de votre stratégie via les référent TFE
- Un **nouveau programme de préparation** pour renforcer l'accompagnement et vous donner les clés des marchés
- Une implication de la Région et une présence politique
- Un **accompagnement sur place** avec le déplacement d'un chargé d'affaires
- Des **financements** mobilisables sous réserve d'éligibilité :
 - un **ticket modérateur** de 440€ pour les entreprises PME de la délégation avec un ajout de 100€ pour les entreprises conventionnées avec Auvergne-Rhône-Alpes Entreprises et la Région. Ce ticket s'applique sur les frais d'hébergement et de vol via remboursement sur justificatifs après avance des frais. Le règlement est inscrit dans le formulaire d'inscription.
 - Les dépenses liées à la mission concernée peuvent faire partie d'un dossier d'**Assurance Prospection de Bpifrance**. Veuillez-vous rapprocher de votre conseiller international BPI afin de vérifier l'éligibilité de votre entreprise à ce dispositif.
 - Un stand d'exposition entièrement financé par la Région (Mission 2)

- 📍 Programme collectif
- 📍 RDV BTOB sur- mesure et individuel
- 📍 Visite libre du salon Morocco Medical



PROGRAMME PRÉVISIONNEL DE LA MISSION 1

Mardi 2 mai	Mercredi 3 mai	Jeudi 4 mai	Vendredi 5 mai	Samedi 6 mai
<p>Arrivée au Maroc et installation à l'hôtel à Casablanca</p> 	<p><u>Matin :</u></p> <ul style="list-style-type: none">• Réunion avec la délégation régionale • Réunion d'information marché• <u>Déjeuner</u> de networking <p><u>Après-midi :</u></p> <ul style="list-style-type: none">• Visite de site• Soirée de promotion de la Région Auvergne-Rhône-Alpes 	<p><u>Matin :</u></p> <ul style="list-style-type: none">• Rendez-vous B to B <p><u>Après-midi :</u></p> <ul style="list-style-type: none">• Rendez-vous B to B	<p><u>Matin :</u></p> <ul style="list-style-type: none">• Rendez-vous B to B <p><u>Après-midi :</u></p> <ul style="list-style-type: none">• Rendez-vous B to B	<p>Trajet Casablanca / salon (Env.1 heure)</p> <p><u>En option :</u> Visite libre du Salon Morocco Medical</p>  <p>Trajet retour Salon/Casablanca (Env.1 heure)</p>

Programme obligatoire

Elaboration du projet et prospection personnalisée :

- Validation du projet en lien avec le référent TFE
- Elaboration du cahier des charge et cadrage de mission avec les experts sectoriels de la Chambre Française de Commerce et D'Industrie du Maroc
- Sélection de prospects et élaboration du planning de rdv
- Ateliers préparatoires
- Briefing technique

1 900 € H.T

Compris gratuitement dans le programme, pris en charge par Auvergne-Rhône-Alpes Entreprises :

- Accompagnement lors de la mission par un chargé d'affaire d'Auvergne-Rhône-Alpes-Entreprises, recommandation de vols et hébergement
- Visite de site avec transport collectif compris
- Soirée de promotion de la Région
- Débriefing de mission

Gratuit

Option

Visite libre du salon Morocco Medical

**Entrée gratuite à demander vous-même
Transport collectif pris en charge**

METHODOLOGIE

Etape 1 :

Identification et ciblage des entreprises à travers différentes bases de données :

- Base de données adhérents CFCIM
- Base de données Kompass Maroc
- Base de données Kerix Maroc
- Base de données Télécontact
- Base de données annuaires et salons professionnels.

Etape 2 :

Validation de la sélection et du mailing par vos soins.

Etape 3 :

Prise de contact avec les entreprises marocaines :

- Présentation de votre offre
- Envoi de vos plaquettes commerciales
- Relances des prospects
- Validation et recueil de l'intérêt
- Prise des RDV.

Etape 4 :

Envoi du programme de RDV prévisionnel la semaine précédant votre déplacement.

Etape 5 :

Remise du dossier définitif avec le programme de RDV à l'occasion de la réunion de briefing, suivi et appui logistique pendant la mission.

Etape 6 :

Réunion de debriefing.

Contact Mandataire/CFCIM

Un état des lieux sur l'avancement de la mission de prospection vous est communiqué au moins une fois par semaine par téléphone et par e-mail, ainsi qu'à votre référent TFE.

Ces points hebdomadaires vous permettent de suivre l'avancée de votre programme de rendez-vous, et selon les cas, d'orienter les recherches.

Durée de réalisation

En moyenne 4 semaines.

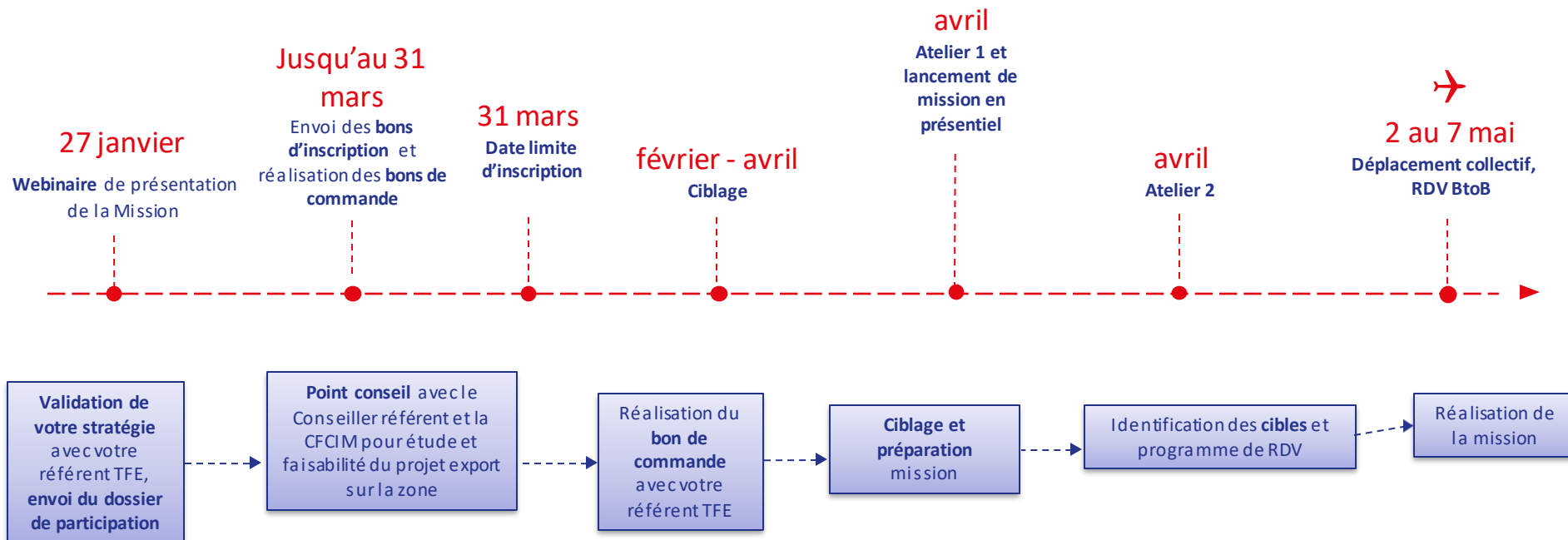
Ressources allouées

Réalisation par 1 chargé(e) de mission.

Suivi et validation par 1 référent responsable.

PROCESSUS D'INSCRIPTION





Les inscriptions sont ouvertes jusqu'au **31 mars 2023**. Vous remplirez le bon d'inscription en ligne, et formaliserez votre inscription avec un bon de commande pour les rendez-vous BtoB organisés par la CFCIM par la suite.



- 📍 Programme collectif
- 📍 Exposition au salon Morocco Medical



PROGRAMME PRÉVISIONNEL DE LA MISSION 2

Mardi 2 mai	Mercredi 3 mai	Jeudi 4 mai	Vendredi 5 mai	Samedi 6 mai
<p>Arrivée au Maroc et installation à l'hôtel à Casablanca</p> 	<p><u>Matin :</u></p> <ul style="list-style-type: none">• Réunion avec la délégation régionale • Réunion d'information marché• <u>Déjeuner</u> de networking <p><u>Après-midi :</u></p> <ul style="list-style-type: none">• Visite de site• Soirée de promotion de la Région Auvergne-Rhône-Alpes 		<p>Exposition au Salon Morocco Medical sous le pavillon Région</p> 	

Programme obligatoire

- Validation du projet en lien avec le référent TFE
- Ateliers préparatoires

Inclus

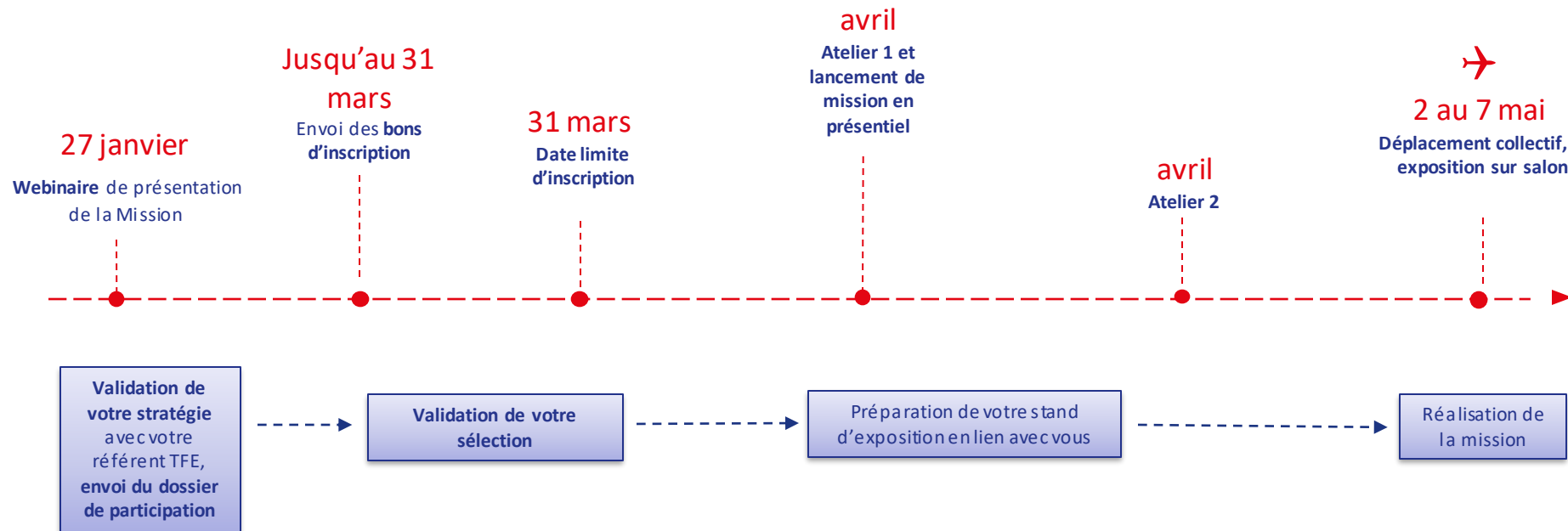
Pris en charge par la Région et Auvergne-Rhône-Alpes Entreprises

- Accompagnement lors de la mission par un chargé d'affaires d'ARAE, recommandations de vols et hébergement.
- Espace d'exposition lors du salon Morocco Medical : moins de 6m², mobilier standard inclus.
- Accès gratuit à la plateforme numérique du salon pour planifier des RDV.
- Visite de site avec transport collectif inclus.
- Soirée de promotion de la Région
- Débriefing de mission

Gratuit

PROCESSUS D'INSCRIPTION

Les inscriptions sont ouvertes jusqu'au **31 mars 2023**. Vous remplirez le bon d'inscription en ligne, et nous reviendrons vers vous pour valider la sélection de votre entreprise à participer à cette mission.



ASSURANCE PROSPECTION

UNE AVANCE DE TRÉSORERIE POUR FINANCER SES DÉPENSES DE PROSPECTION ET S'ASSURER CONTRE LE RISQUE D'ÉCHEC À L'EXPORT

Dépenses éligibles :

- Déplacements et séjours à l'étranger, salaires et charges pendant la durée des déplacements
- Création d'un service export, recrutement, formation
- Dépenses marketing, études de marché, publicité, conseils juridiques, création site internet et frais d'adaptation du produit au marché...
- Frais de fonctionnement d'une implantation à l'étranger
- Foires, salons, missions collectives...
- Formation linguistique pour les langues des pays de prospection et formation en anglais
- Traduction des documentations commerciales et du site internet dans les langues des pays de prospection et en anglais

Montant de l'avance

65 % du budget garanti

Budget garanti

dès 30 000 €

Prospection :

2 ou 3 ans

Franchise : 2 ans

Remboursement :

3 ou 4 ans

selon CA réalisé sur zone garantie avec un minimum de 30 % de l'avance

TPE - PME - ETI
CA < 500 M€

1^{er} versement de 50 % à la signature du contrat

Tous pays

Sauf exclusion au titre de la Politique Financement Export (PFE) et pays sous sanctions

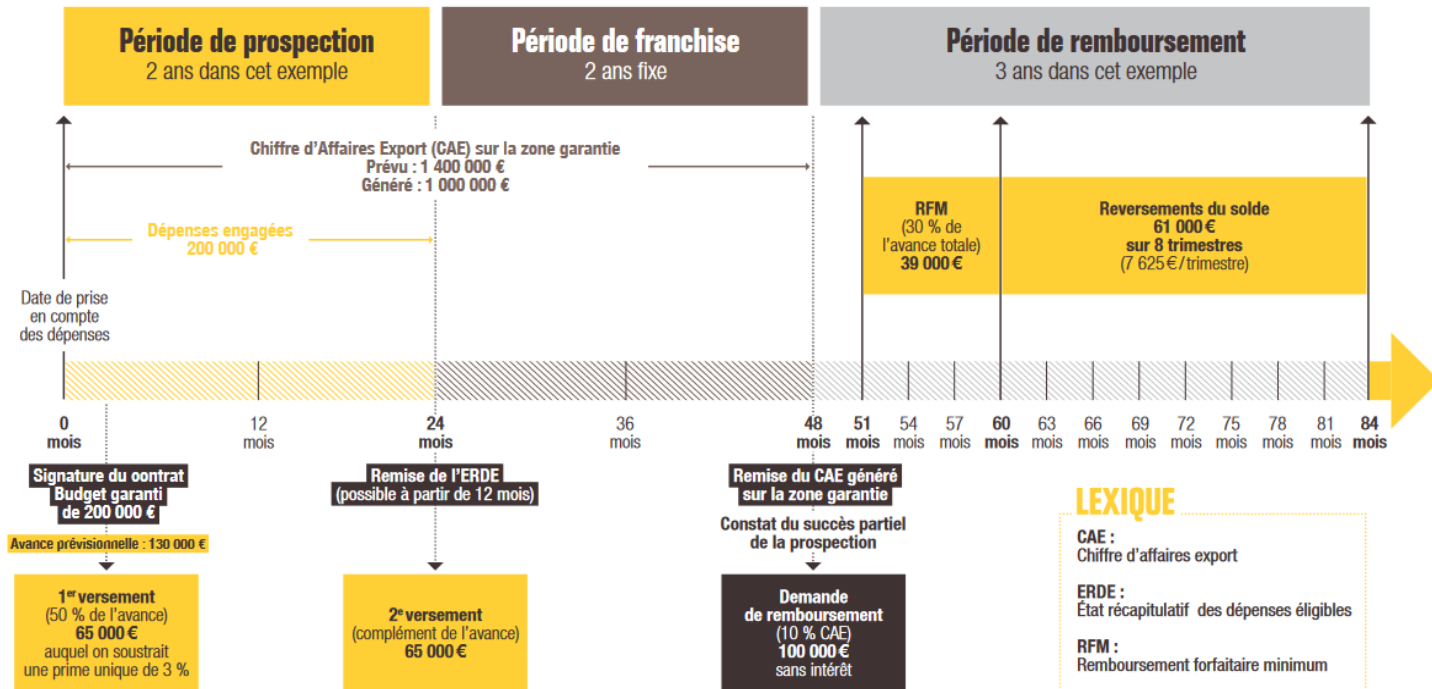
Dépôt en ligne :

<http://assurance-export.bpifrance.fr/Assurance-Prospection>

L'assurance prospection est délivrée par Bpifrance Assurance Export au nom, pour le compte et sous le contrôle de l'Etat en vertu de l'article L.432-2 du code des assurances.

EXEMPLE D'APPLICATION ASSURANCE PROSPECTION

- Exemple : le budget garanti est de 200 000 € sur une durée de prospection de 2 ans
- Hypothèse de succès partiel avec un chiffre d'affaires export de 1 000 000 €



UNE TEAM À VOTRE ÉCOUTE



L'Agence Auvergne-Rhône-Alpes Entreprise réalise des missions collectives régionales sur les pays ciblés par la Région. Elle accompagne les entreprises régionales de l'industrie dans leur développement au quotidien, notamment sur l'aspect international. Membre fondateur de la Team France Export, elle se coordonne avec les autres membres pour vous proposer un accompagnement pertinent.

• **Coordinatrice de mission**

Auréli Teyssier
Chargée d'Affaires Internationale

+33(0)6 40 86 41 83

ateyssier@arae.fr



Avec 15 d'expérience à l'international sur différentes zones géographiques, Auréli est chargée d'affaires - International au sein de l'Antenne de la Loire.

• **Assistante Administrative**

Béatrice Chalvin
Assistante Pilier Europe-International

bchalvin@arae.fr

Béatrice est votre contact faire parvenir vos justificatifs pour le ticket modérateur.

▲ • **Responsable Pilier Europe-International**

Joelle Seux
Responsable du Pilier Europe et International

+33 6 07 79 93 32

jseux@arae.fr



Avec 25 ans d'expérience à l'international, Joelle est responsable Europe International de l'Agence depuis sa création.

• **Votre référent TFE**

Business France, CCI ou Agence

Votre conseiller vous accompagne dans votre stratégie export au quotidien et est en mesure de mobiliser les acteurs de la Team France Export pour répondre à vos besoins. Il ou elle validera la pertinence de cette mission et sera en lien tout au long de la mission. C'est également la personne qui vous accompagnera pour votre demande de chèque relance export.

UNE TEAM À VOTRE ÉCOUTE

Une équipe projet Ad hoc, en charge de votre demande, constituée en France d'un Pilote de mission et de votre Conseiller International Team France Export référent, responsables de l'organisation et de nos engagements (planning, conformité des livrables...), et d'experts sectoriels et/ou géographiques, présents **sur le terrain** pour réaliser votre prestation.



▲ Responsable du bureau CFCIM en France

Faiza Hachkar
Pôle CFCIM – Team France Export
paris@cfcim.org



• Responsable des Missions Collectives et Individuelles

Khadija El Idrissi
Pôle CFCIM – Team France Export
kelidrissi@cfcim.org



• Chargée de Missions – Filière Art de vivre, santé

Nadia Dahbi
Chargée de filière Art de Vivre Santé
Ndahbi@cfcim.org



UNE TEAM À VOTRE ÉCOUTE

Les partenaires impliqués

• Les Douanes



Depuis plusieurs années, la douane s'engage en faveur du développement à l'international des entreprises françaises. Ainsi, des cellules-conseil aux entreprises (CCE) sont à votre disposition au sein des pôles d'action économique des directions régionales des douanes et droits indirects.

Plus de 40 cellules-conseil sont implantées en Métropole et en Outre-mer pour être au plus près de chez vous.

Les CCE offrent un diagnostic et un suivi gratuit pour optimiser la gestion de vos activités douanières. L'objectif est de vous proposer les solutions les plus adaptées à votre secteur et à vos contraintes.

• L'INPI



Dans cette économie de la connaissance, où la part de l'immatériel ne cesse de croître dans la production de richesses, l'innovation est à l'origine de la création de valeur. L'INPI accompagne tous les innovateurs pour qu'ils transforment leurs projets en objets de marché, leurs innovations en valeur.

Établissement public autofinancé et placé sous la tutelle du ministère chargé de la Propriété Industrielle, l'INPI participe activement à l'élaboration et la mise en œuvre des politiques publiques dans le domaine de la propriété intellectuelle, de soutien à l'innovation et à la compétitivité des entreprises et dans la lutte anti-contrefaçon.

• Conseillers du Commerce Extérieur

Les conseillers du Commerce extérieur de la France (CCE) mettent bénévolement leur expérience au service du développement de la France. Ils exercent au quotidien des actions concrètes en partenariat avec les acteurs publics et privés ayant un rôle dans la promotion et l'appui à l'internationalisation des entreprises françaises. Nommés par le Premier ministre, les CCE sont investis par les pouvoirs publics de quatre missions :

- Conseil au pouvoirs publics,
- Appui aux entreprises,
- Formation des jeunes à l'international,
- Promotion de l'attractivité de la France.

L'agence Auvergne-Rhône-Alpes entreprises organise cette mission en collaboration avec les clusters et pôles de compétitivité du secteur de la santé.





**Auvergne
Rhône-Alpes**
Entreprises

Contact de mission

Aurélie Teyssier

Chargée d'Affaires - International

ateyssier@arae.fr

+33 6 40 86 41 83

